

Une étudiante de l'EM Strasbourg gagnante du concours Les Négociales

Strasbourg, mars 2018. Pauline Giraud, étudiante en 3^{ème} année du Programme Grande Ecole (PGE) de l'EM Strasbourg en spécialisation négociation commerciale, **a remporté jeudi dernier le concours international francophone [Les Négociales](#)** face à 6000 candidats. Grâce à elle, l'EM Strasbourg remporte cette compétition pour la 3^{ème} année consécutive ! L'EM Strasbourg a par ailleurs remporté le prix de la meilleure école du concours lors de cette édition 2018.



Originaire du Sud de la France, cette étudiante en spécialisation négociation et management commercial est arrivée **devant les 6000 candidats** (issus d'écoles de France, de Belgique, du Maroc et de Suisse) à ce challenge national de Négociation commerciale. **Elle a reçu depuis jeudi de nombreuses offres d'emplois dans des grands groupes** et son téléphone n'arrête pas de sonner ! Elle termine actuellement ses études en contrat d'apprentissage chez Mars, en tant que chef de secteur sur la région Lilloise.

Le principe des Négociales : permettre à des jeunes en formation de se tester et d'évoluer dans des situations de négociation proches de la réalité par des "sketches de mise en situation". De véritables jeux de rôle, dans lesquels s'investissent les jeunes futurs commerciaux face à des professionnels venus leur donner la répartition. Ces derniers, chefs d'entreprises ou bien responsables commerciaux, se font les ambassadeurs de leur société en soumettant aux étudiants des scénarios de négociation tels qu'ils pourraient exister dans la réalité. Au cours des différents jeux, ils peuvent repérer les nouveaux commerciaux qu'ils intégreront peut-être dans leur force de vente. Ainsi, outre son aspect pédagogique et ludique, le Challenge des Négociales est désormais devenu un tremplin vers la vie professionnelle pour les futurs commerciaux qui y participent et un lieu privilégié de recrutement pour les entreprises.

